

## Checkliste Kapitalbeschaffung

Mit dieser Liste können Sie einmal selber prüfen, ob bzw. wie weit Sie die Voraussetzungen für eine Beteiligung an Ihrem Vorhaben oder Unternehmen erfüllen.

Diese Liste ist entstanden aus unserer achtzehnjährigen Beratungspraxis.

- Es liegt ein aktueller Geschäftsplan für den Zeitraum der nächsten drei Jahre vor
- Wir sind bereit eine (Eigen-) Kapitalbeteiligung an unserem Unternehmen zu akzeptieren
- Wir sind bereit unter Umständen mehr als 50% des Eigenkapitals an (mehrere) Investoren abzugeben
- Wir sind bereit auch aktiv tätige neue Gesellschafter zu akzeptieren
  
- Wir sind ein berufserfahrenes Managementteam von mindestens drei Personen bzw. weitere Teammitglieder stehen zur Verfügung
- Wir haben keinen zeitlichen Druck; wir wissen dass man mindestens sechs Monate für die Kapitalbeschaffung einkalkulieren sollte
  
- Wir kennen die Unterschiede zwischen öffentlich-rechtlichen, privaten Beteiligungsgesellschaften und privaten Investoren
- Wir kennen die wesentlichen Eigenkapitalquellen in Deutschland, die grundsätzlich für unser Vorhaben in Frage kommen
- Wir haben bereits eine aktuelle Marktstudie und ggf. Machbarkeitsstudie angefertigt bzw. anfertigen lassen
  
- Es ist uns bewusst, dass bis zu ca. 5% des gewünschten Kapitals als Beschaffungskosten im Vorfeld bis zum Kapitalzufluss anzusetzen sind
- Wir haben uns bereits in einschlägigen Seminare grundsätzlich zum Thema Eigenkapital, Unternehmensbewertung u.ä. weitergebildet
- Wir haben bereits einschlägige Veranstaltungen, auf denen es um die Findung von Kapital ging/geht, persönlich besucht
  
- Wir haben bereits mit
  - unserer Hausbank
  - unserem Steuerberater/Wirtschaftsprüfer
  - unseren Rechtsanwaltgesprochen bzw. diese sind auch informiert, dass wir Kapital suchen
  
- Uns ist klar, dass im allgemeinen
  - der Markttrend zu offenen Beteiligungen geht (typisch stille nur in Ergänzung)
  - eine Beteiligung unter 25% für Dritte im Normalfall uninteressant ist
  
- Wir haben uns informiert, ob und welche Fördermittel/Subventionen für unser Unternehmen vorhanden sind bzw. in Frage kommen

- Wir sind grundsätzlich bereit Fachberater/Dienstleister für
  - die Erstellung/Bearbeitung des Geschäftsplanes
  - der Erstellung von Markt- und Machbarkeitsstudien
  - die Besorgung von Eigenkapital
  - die Besorgung von Fachpersonal
  - die Markterschliessung/Werbung/PR zu engagieren
  
- Wir haben uns informiert, ob und welche Fördermittel/Subventionen für unser Unternehmen vorhanden sind bzw. in Frage kommen
  
- Wir haben bisher mit nicht mehr als fünf Adressaten in Sachen Eigenkapital unterhalten/Kontakt aufgenommen
  
- Wir meinen/wissen realistische/marktkonforme Vorstellungen von der Bewertung unseres Unternehmens zu haben
  
- Es ist uns bekannt dass es prinzipiell für alle Unternehmer sämtlicher Branchen in Deutschland Eigenkapital („Venture Capital-) Geber gibt
  
- Es ist uns bekannt, dass schnelle Lösungen bei der Beschaffung von Eigenkapital (< 12 Wochen) im Normalfall nicht machbar sind
  
- Wir akzeptieren vorbehaltlos die entscheidende Wichtigkeit des Eigenkapitals insbesondere bei Finanzierungsverhandlungen mit Banken (empfohlene Quote ca. 30%)
  
- Wir kennen die Möglichkeiten Kapitalgeber (persönlich) zu treffen (Datenbankservices, Veranstaltungen)